

From FUKUSHIMA

人のため、お客様のため、
そして自分のために

マックツールズ代理店 (株)鈴木商会

福島在住、マックツールズのナンバーワン・セールスに、自身にとってのMAC VANの仕事とはどんなものなのかについて聞いた。

第一回目にご紹介する鈴木正克さんは、福島市内や二本松市の一部をテリトリーにマックツールズの代理店としてトップセールスをマークし続けている株式会社鈴木商会代表。自動車関係の会社に勤めていた若い頃からMAC VANのビジネスに憧れていたそう。実際に2009年にバンセールスを始めてみて、この仕事は人のため、お客様のため、そして自分のためにあるのだということに気づいてからは、日々がますます楽しくなり、徐々に結果にも繋がっていく。お客様によりよいサービスを提供するために、スタッフとバンも増やした。MAC VANのビジネスが安定することで、それ以外にアメリカ雑貨のショップ、カスタムペイント、Tシャツの製作なども出来るようになった。

日本のナンバーワン・セールスが福島にいと聞けば、驚く人も少なくないだろう。鈴木さん自身、震災と原発事故によって福島にいらなくなるかも知れないと考えた。それでも「最後のお客様がいなくなるまで福島にいる!」と宣言した。彼の思いを支えてくれたのは、他でもないお客様やスタッフだった。

人に頼られるのが嬉しい、だから多少の無理難題でも何とか応えようという信条をもってお客様に対峙する。「すぐ熱くなっちゃう面倒臭い男です」と自らを評するが、顧客にとってはまさに頼れる兄貴なのだ。

マックツールズのスローガン "BE YOUR OWN BOSS" を直訳すると「自分自身のボスになろう」となる。代理店制度をとるマックツールズのビジネスは、独立を考えたとき、非常に魅力的な選択肢のひとつだ。仕事の幅は自分で決める、まさに自分次第。

そして成功の秘訣とは何かを考えると、鈴木さんが実践している様々なことが大きなヒントになる。人のため、お客様のために熱くなることが自分のためにもなる。そんなメッセージが心に残る。



1: 鈴木商会のみなさん。左からカスタムペイントを担当する平田理さん、MAC VANの2号車担当の千葉広道さん、代表の鈴木正克さん、ショップ担当の佐藤まおさん。
2: 始業前にバンに積む商品を細かくチェック。お客様にリアルタイムなサービスを提供するための大切なプロセスだ。
3: お客様には自分より若いメカニックも多い。お客様が仕事をより効率よくこなすことができるように、工具を通して様々な提案をする一方、人間同士のつきあいという面で鈴木さんは頼れる兄貴的な存在でもあるようだ。
4: MAC VANビジネスを成功させることで手に入れた新しい展開のひとつがアメリカ雑貨のお店。お客様が集う憩いの場としても欠かせない存在になっている。

マックツールズという選択

憧れを手にする喜び、届ける喜び、そして仕事する喜び…。プロのメカニックに愛され続けているマックツールズを、MAC VANとともにお客様へ届けてください。

MAC TOOLS とは

70年以上にわたり、プロフェッショナル・メカニックの厳しい要求を満たす製品を提供し続けるアメリカン・ベストツール。少ない資金で開業できるバンセールスという独自の販売方法により、アメリカ、日本をはじめ、世界のプロメカニックに最高のツールを提供しています。



マックメカニクスツールズ株式会社では、地区代理店を募集しています。

MAC-VANビジネス個別説明会、随時開催中です! 0120-371-660

ご興味ある方は、お気軽にお問い合わせください。 agency@mactools.jp

・ホームページからも資料請求可能です。 www.mactools.jp

・メールでのお問い合わせ・お申し込みは右上のアドレスまで。

・MAC-VANビジネスに興味がある方をご紹介ください。

ご紹介いただいた方がご成約の場合、MAC工具券10万円分をプレゼントいたします。

