

MAC-VAN はライフスタイルである

“It's My Life Style!”

マックツールズ代理店 (株)中原商会

愛知、三重、岐阜の三県にまたがってMAC-VANセールスを展開している中原商会。代表の中原誠さんはMAC-VANは仕事ではなく、ライフスタイルだと言う。

愛知の西尾張、三重の北勢、岐阜の西濃をテリトリーとする株式会社中原商会の代表、中原誠さんはアメリカンカルチャーが大好きで、ハワイに留学した経験をもつ。その頃、街で見たMAC-VANに憧れ、26歳でマックツールズの代理店を始め、今年で17年目になる。

「僕にとってこれは仕事というより、ライフスタイル。毎日、友人の所へ遊びに行っている感覚なのです。」と中原さんは独自の考えを披露してくれた。お客様に対して営業トークはせず、どこでも世間話や趣味の話で盛り上がり、「じゃあ、また。」という感じなのだ。スタッフにも『仕事をするな。ユーザーさんと友達になって遊んでこい!』と声をかける。例えば若いメカニックの結婚式に呼んでももらえるくらいの信頼関係を築くことが大切だと考えている。

2007年、10年目にして国内トップセールスを獲得したのを機に、翌年スタッフ2名を雇用、VAN3台体制とした。さらに現在、事業拡大のため新たなスタッフを募集中である。

中原商会では1日に25件ほどのお客様を訪問するため、朝8時半には準備を始めて出発、帰社は夜になることも。しかし「仕事と思ったらキツイかも知れませんが、友達と遊んでいるわけですから毎日が楽しいのです。」と笑顔で話す。

中原さんの成功の鍵は、MAC-VANを自分のライフスタイルに取り込み、楽しんでいること。中原さんの自然体でハッピーな姿にお客様は共感し、リラックスした、とてもいい関係が構築されているのだ。



1



2



3



4

1: 中央が代表で西尾張担当の中原誠さん、右が西濃担当の武田高義さん、左は北勢担当の平出仁美さん。中央の中原さんの愛車は、三菱キャンターにクーティリマスターのボディを載せたアメリカンスタイルのVAN。

2: 「夫が毎日楽しそうに出かけて行くので、子供たちは仕事をしているとは思っていないかも」と笑顔で話すのは奥様の隆子さん。よき理解者、そしてサポーターである。

3: カーパーツ専門店「パーツランドバンザイ」にツールボックスを納品。きれいに磨き上げ設置、キーをお渡しする。

4: モンキーなどのカスタム・チューニングを手がけるショップ「T-way」の武田嘉彦代表とは15年以上の付き合い。この日はコーヒープ片手に談笑のみ。

マックツールズという選択

憧れを手にする喜び、届ける喜び、そして仕事する喜び…。プロのメカニックに愛され続けているマックツールズを、MAC-VANとともにお客様へ届けてください。

MAC TOOLS とは

75年にわたり、プロフェッショナル・メカニックの厳しい要求を満たす製品を提供し続けるアメリカン・ベストツール。少ない資金で開業できるバンセールスという独自の販売方法により、アメリカ、日本をはじめ、世界のプロメカニックに最高のツールを提供しています。現在日本では、MAC-VANの商流に、FACOM、DEWALT、MOTUL、AUTOGLYMといった充実した商材を加え、安定した経営をサポートしています。



マックメカニクスツールズ株式会社では、地区代理店を募集しています。

MAC-VANビジネス個別説明会、随時開催中です! **0120-371-660**
 ご興味ある方は、お気軽にお問い合わせください。 **agency@mactools.jp**
 ・ホームページからも資料請求可能です。 **www.mactools.jp**
 ・メールでのお問い合わせ・お申し込みは右上のアドレスまで。
 ・MAC-VANビジネスに興味がある方をご紹介ください。
 ご紹介いただいた方がご成約の場合、MAC工具券10万円分をプレゼントいたします。

