

# パーソナリティーを売る仕事。

## マックツールズ代理店 MAC TOOLS平湯

長崎県で島原半島と諫早市をテリトリーに活動しているMAC TOOLS平湯代表、平湯康一郎さんは「MAC VANの仕事は工具だけでなく、パーソナリティーを売る仕事」だと言う。

故郷である長崎を拠点に、MAC VAN 独立支援制度を利用して約一年前にVANセールスをスタート。7月に晴れて独立開業したばかりの平湯康一郎さん。MAC VANに興味を持ったのは、福岡で中古車店に勤務していた頃。地元に戻って自分もやってみよう、しかしクルマやバイクは好きだけど、メカやツールに精通している訳ではない。そんなとき、一年間契約社員として仕事を覚え、その後独立する方法があることを知った。VANセールスデビューの年は、島原半島を担当。地元出身であること、そして持ち前の社交性を武器に根気良く営業を続けた結果、多くのユーザーに恵まれ、経験とともに自信もついた。独立した今は、引退した先輩セールスのテリトリーも引き継ぐ形で、エリアを拡大し日々奔走している。「ユーザーであるメカニックの方だけでなく、営業や事務をやっている皆さんまで、お会いするすべての方に、お声を掛けるようにしています。」これは勤めていた中古車店社長の『会う人皆がお客さま』という教えによるものだという。「どうやったら自分を覚えてもらえるか、笑顔になって頂けるか、をいつも考えています(笑)。工具を売るだけではない、平湯というパーソナリティーを知ってもらうために日々MAC VANを走らせている感じです。」ユーザーによりよいサービスを提供したいとの思いから、今よりも便利な場所に拠点を移したいと語る平湯さんは、「何でも気軽に相談できる、ユーザーさんにとって身近な存在でいたいのです。」と笑顔で締めくくってくれた。



- 1: 独立開業したばかりの平湯さんが、持ち前の明るく誠実なパーソナリティーで、すでにユーザーから高い信頼を得ている様子が伝わってきた。「独立支援制度は自分のように地元で独立してみたいという人にもとてもいいシステムだと思います。」と話す。
- 2: ハーレーを軸に様々な乗り物の整備やカスタムを手がける、長崎で著名な北田輪業の北田代表と。
- 3: MACファンだと言う車検屋AGAINの松田代表はマキシマイザーを自作の木製シェルブでカスタマイズ。
- 4: 「お客様にいいサービスを提供するためにはいい道具が必要」とMAC TOOLSに信頼をよせる上田自動車の吉川工場長。

## マックツールズという選択

憧れを手にする喜び、届ける喜び、そして仕事する喜び…。プロのメカニックに愛され続けているマックツールズを、MAC-VANとともにお客様へ届けてください。

### MAC TOOLS とは

75年にわたり、プロフェッショナル・メカニックの厳しい要求を満たす製品を提供し続けるアメリカン・ベストツール。少ない資金で開業できるバンセールスという独自の販売方法により、アメリカ、日本をはじめ、世界のプロメカニックに最高のツールを提供しています。現在日本では、MAC-VANの商流に、FACOM、DEWALT、MOTUL、AUTOGLYMといった充実した商材を加え、安定した経営をサポートしています。



マックメカニクスツールズ株式会社では、地区代理店を募集しています。

MAC-VANビジネス個別説明会、随時開催中です! **0120-371-660**  
 ご興味ある方は、お気軽にお問い合わせください。 **agency@mactools.jp**  
**www.mactools.jp**  
 ・ホームページからも資料請求可能です。  
 ・メールでのお問い合わせ・お申し込みは右上のアドレスまで。  
 ・MAC-VANビジネスに興味がある方をご紹介ください。  
 ご紹介いただいた方がご成約の場合、MAC工具券10万円分をプレゼントいたします。

